



Wir sind ein junges, innovatives Unternehmen spezialisiert auf E-Mobilität. Wir bieten zukunftsweisende Gesamtladesysteme aus einer Hand. Von der E-Ladestation über das E-Lastmanagement bis hin zum E-Backend.

Zur Verstärkung unseres Teams in Oberentfelden AG suchen wir eine:n selbstständige:n und engagierte:n

Inside Sales Manager (80 – 100 %)

Deine Aufgaben

- Du bist die erste Ansprechperson für unsere Kund:innen und betreust sie kompetent per Telefon und E-Mail.
- Du übernimmst die aktive telefonische Neukund:innenakquise und pflegst bestehende Kundenbeziehungen.
- In enger Zusammenarbeit mit unseren Projektleitern bearbeitest du technische Anliegen lösungsorientiert.
- Du erstellst Angebote, Offerten und Auftragsbestätigungen basierend auf unseren Sales-Aktionen.
- Die Terminvereinbarung sowie die administrative Unterstützung unseres Sales-Teams gehören zu deinem Verantwortungsbereich.
- Du verwaltest und pflegst unsere Verkaufstracking-Tools sowie unsere Kundendatenbank. Durch Dokumentation und Optimierung deiner Arbeitsprozesse trägst du aktiv zur Weiterentwicklung unseres Sales-Bereichs bei.
- Du bringst deine Ideen und dein Wissen in Projekte und Sales-Aktionen ein und gestaltest unsere Vertriebsstrategie mit.

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und idealerweise Erfahrung im Vertriebsinnendienst, insbesondere in der Kundenakquise und Kundenpflege. Eine Affinität für Technik ist von Vorteil, ebenso wie Erfahrung in einem technischen Umfeld.
- Dein Herz schlägt für den Vertrieb – du bist kontaktfreudig, kommunikationsstark und überzeugst mit deinem professionellen Auftreten.

- Auch in stressigen Situationen bleibst du ruhig, lösungsorientiert und behältst den Überblick.
- Du bist ein:e zuverlässige:r Teamplayer:in, hast Freude an einer koordinativen Drehscheibenfunktion und arbeitest strukturiert.
- Deine Begeisterung für Elektromobilität ist spürbar und du willst mit uns zusammen den Unterschied machen.
- Du sprichst und schreibst fließend Deutsch und hast gute Französisch Kenntnisse. Weitere Sprachen (EN, IT) sind von Vorteil.

Unser Angebot

- 5 Wochen Ferien sind für uns selbstverständlich
- Wir bieten einen attraktiven Arbeitsplatz, zentral gelegen
- Flexibles Arbeiten sowie die Möglichkeit für Homeoffice bestehen
- Teamgeist stärken & Erfolge feiern – wir haben regelmässige Teamevents

Wir setzen auf unsere Werte – wir sind flexibel, zukunftsweisend, denken und handeln als ein Team. Zusammen sind wir Erfinder und bewegen etwas – qualitativ, nachhaltig und lokal. Hast auch du Lust Teil unseres Teams zu werden? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit deiner Gehaltsvorstellung.

Hast du weiterführende Fragen?

Mia Bürli steht dir telefonisch (Mittwoch und Freitag während den Bürozeiten) oder per Mail zur Verfügung.



062 562 60 05



mia.buerli@partino.ch

Bewerbungen an:

hr@partino.ch